

Klasa 2 c Przedmiot	Tytuł podręcznika	Autorzy	Wydawnictwo	Nr dopuszczenia
Język polski	„Ponad słowami”. Podręcznik do języka polskiego dla liceum i technikum. Zakres podstawowy i rozszerzony. Klasa I cz. 2 , oraz Klasa II cz. 1	Małgorzata Chmiel, Eliza Kostrzewa, Anna Równy	Nowa Era	425/2/2012/2015 425/3/2013/2015
Język angielski	Matura Focus 3. Student’s Book Podręcznik wieloletni Matura Focus 4 Student’s Book Podręcznik wieloletni	Sue Kay, Vaughan Jones, Daniel Brayshaw, Bartosz Michałowski	Pearson	672/3/2014/2015 672/4/2015
Język rosyjski	Wot i my. Język rosyjski dla szkół ponadgimnazjalnych. Część 2.	M. Wiatr-Kmieciak, S. Wujec	PWN	294/2/2012/2015
Język niemiecki	Meine Welttour. Język niemiecki dla szkół ponadgimnazjalnych. Cz.2	Sylwia Mróz-Dwornikowska, Urszula Górecka	Nowa Era	753/2/2015
Matematyka	MATeMAtyka 2. Podręcznik dla szkół ponadgimnazjalnych. Kształcenie ogólne w zakresie podstawowym	W. Babiński, L. Chańko, J. Czarnowska, G. Janocha	Nowa Era	378/2/2013/2015
Geografia	Oblicza geografii. Część 1. Podręcznik dla liceum ogólnokształcącego i technikum. Zakres rozszerzony	R. Malarz, M. Więckowski	Nowa Era	501/1/2012/2015
Wiedza o społeczeństwie	W centrum uwagi. Wiedza o społeczeństwie. Podręcznik dla liceum i technikum. Zakres rozszerzony. Część 1.	A. Janicki, J. Kięczkowska, M. Menz	Nowa Era	630/1/2012/2015
Towar jako przedmiot handlu	Prowadzenie sprzedaży. Tom I. Towar jako przedmiot handlu	M. Misiarz, K. Kocierz	Rea	87/2013
Organizacja i techniki sprzedaży	Organizowanie sprzedaży. Organizacja i techniki sprzedaży, Cz. 2.	D. Andrzejczak, A. Mikina, B.Rzeźnik	WSiP	6/2014
Obsługa klientów	Sprzedaż towarów. Obsługa klienta. cz 1	D. Andrzejczak, A. Mikina	WSiP	7/2014
Marketing w działalności handlowej	Marketing w działalności gospodarczej	H. Szulce, M. Florek, T. Janiszewska, T. Żymkowski	WSiP	36/2013
Przedsiębiorca w handlu	Prowadzenie sprzedaży. Tom IV Przedsiębiorca w handlu	M. Wajgner A. Urzędowska-Wardecka	Rea s.j.	12/2014
Język angielski w działalności handlowej	Język angielski zawodowy. Prowadzenie sprzedaży w praktyce.	Magdalena Perkiel	eMPi2	73/2013
Pracownia sprzedaży	Sprzedaż towarów. Cz. 2. Zajęcia w pracowni	Jadwiga Józwiak Monika Knap	WSiP	8/2014
	Sprzedaż towarów. Cz. 3. Zajęcia w pracowni	Jadwiga Józwiak Monika Knap	WSiP	9/2014
Symulacyjna firma handlowa	Sprzedaż towarów.cz 2, Zajęcia w pracowni	Jadwiga Józwiak, Monika Knap	WSiP	8/2014
Religia	Na drogach wiary	Red. J. Czerkawski, E. Kondrak, B. Nosek	Jedność Kielce	AZ-42-03/12-K1-2/2013